

# Le réseau rêvé des retailers

Solutions de connectivité pour les points de vente



### La connectivité est au cœur des enjeux du retail

Caisses automatiques, étiquettes, PDA, TPE... la technologie a envahi les points de vente et elle ne peut fonctionner sans connectivité. L'infrastructure réseau de votre magasin est vitale pour répondre à ces enjeux clés :

- Faciliter le travail des équipes de vente grâce à une mobilité augmentée.
- Enrichir l'expérience clients grâce à un WiFi haut débit et des services innovants
- Garantir une disponibilité optimale du service dans tout le point de vente
- Maitriser les coûts grâce à la mutualisation des infrastructures

Votre point de vente a besoin de technologie. Votre technologie a besoin de connectivité. Nous sommes là pour ça.





« Afin de proposer une expérience client optimale sans couture, nous avons fait évoluer l'accessibilité des services pour nos clients et nos collaborateurs. Grâce à son expertise technique pointue, Wifirst s'est imposé comme le partenaire évident de la transformation digitale de nos centres auto. »

Vincent Leriche, IT Operations Leader Norauto

### Les défis de la connectivité en point de vente

Dans la plupart des points de vente, chaque service (TPE, alarme, hotspot, etc.) est connecté sur un réseau dédié. Cela revient, chez soi, à posséder une box pour la télévision, une box pour la téléphonie, une box pour le WiFi et une autre pour les voisins!

### Défi n°1: réduire les coûts

**Le problème :** Les coûts de déploiement, d'infrastructure et de gestion sont multipliés inutilement.

La solution : Mutualiser le réseau pour rationaliser les coûts et simplifier la gestion.

### Défi n°2: limiter les interférences radio

**Le problème :** Les différents réseaux WiFi et IoT du magasin sont en concurrence **La solution :** Synchroniser les différents réseau avec un cerveau unique et des bornes compatibles WiFi et IoT.

### Défi n°3: Concilier sécurité et flexibilité

**Le problème :** L'intégration de nouveaux services est rendue complexe par la segmentation des réseaux.

La solution : Pré-configurer des bulles de sécurité (VLAN) dans un écosystème maîtrisé par la DSI.

### Défi n°4: Garantir la disponibilité du service

**Le problème :** La redondance coûte trop cher pour être mise en œuvre sur l'ensemble des différents réseaux.

La solution : La mutualisation des infrastructures rend possible une redondance intégrale du réseau, pour une disponibilité inégalable à moindre coût.

### **YINTERSPORT**

Intersport a sollicité Wifirst pour moderniser et fiabiliser le WiFi de ses points de vente. Les solutions Wifirst sont utilisées quotidiennement par les équipes des 470 magasins Intersport et Blackstore du groupement

### Les solutions de Wifirst pour vous aider à relever ces défis

### Un portefeuille complet de prestations et de compétences technologiques.

Nos gammes de solutions couvrent tous les aspects de l'infrastructure réseau pour vous offrir des solutions de bout en bout réellement adaptées à vos enjeux de productivité, de satisfaction des utilisateurs, de disponibilité et de sécurité.













ACCÈS INTERNET

SD-WAI

WIFI

IOT

RÉSEAUX FILAIRES

FIREWALL

### Un accompagnement sur-mesure et des modèles de delivery flexibles

Notre approche "Réseau as a Service" simplifie la gestion des activités et des projets d'innovation, en réduisant vos coûts d'investissements et d'exploitation.













CONCEPTION

AUDIT

DÉPLOIEMENT

**SUPERVISION** 

MAINTENANCE

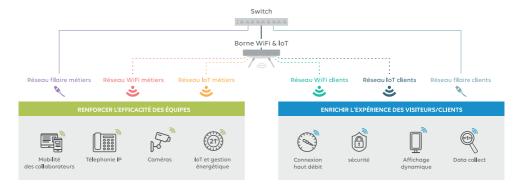
HOTLINE



Les Mousquetaires ont choisi Wifirst pour connecter leurs 3000 points de vente avec une solution de connectivité sur-mesure intégrant la couverture IoT des étiquettes électroniques

## Augmenter la performance en réduisant les coûts ? C'est possible avec un réseau unifié!

Le réseau unifié mutualise les infrastructures pour une performance renforcée



#### Les bénéfices du réseau unifié.

<b>RÉSEAU SEGMENTÉ</b>	<b>RÉSEAU UNIFIÉ</b>
Coûts démultipliés	Coûts rationalisés
Chantier de déploiement	Chantier de déploiement
multiples	unique
Infrastructures LAN /	Infrastructures
WLAN dédiées	mutualisées
Factures électriques	Factures électriques
multipliées	divisées
Coûts de gestion alourdis	o Gestion homogénéisée
Terminaux dédiés à chaque réseau	Parc de terminal optimisé
Accès internet dédié	Accès internet
à chaque réseau	rationalisé et redondé

### À propos de Wifirst

Depuis 2002, Wifirst accompagne les professionnels dans tous leurs enjeux de connectivité. Nous optimisons votre infrastructure réseau pour garantir une réelle valeur opérationnelle en trouvant le juste équilibre entre flexibilité, sécurité et performance.

350 000

+20 ans

350

bornes WiFi opérées

d'innovation continue

collaborateurs





















#### Contact:

### **Eric Garand**

06 89 93 54 58 eric.garand@wifirst.fr 26 rue de Berri

