



Le réseau rêvé des retailers

Solutions de connectivité
pour les points de vente

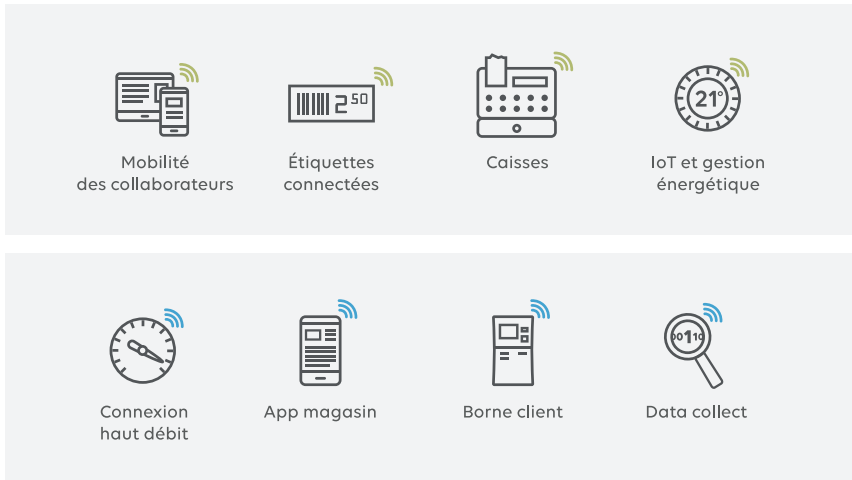


La connectivité est au cœur des enjeux du retail

Caisses automatiques, étiquettes, PDA, TPE... la technologie a envahi les points de vente et elle ne peut fonctionner sans connectivité. L'infrastructure réseau de votre magasin est vitale pour répondre à ces enjeux clés :

- **Faciliter le travail** des équipes de vente grâce à une mobilité augmentée.
- **Enrichir l'expérience clients** grâce à un WiFi haut débit et des services innovants
- **Garantir une disponibilité** optimale du service dans tout le point de vente
- **Maitriser les coûts** grâce à la mutualisation des infrastructures

Votre point de vente a besoin de technologie. Votre technologie a besoin de connectivité. Nous sommes là pour ça.



Norauto

« Afin de proposer une expérience client optimale sans couture, nous avons fait évoluer l'accessibilité des services pour nos clients et nos collaborateurs. Grâce à son expertise technique pointue, Wifirst s'est imposé comme le partenaire évident de la transformation digitale de nos centres auto. »

Vincent Leriche, IT Operations Leader Norauto

Les défis de la connectivité en point de vente

Dans la plupart des points de vente, chaque service (TPE, alarme, hotspot, etc.) est connecté sur un réseau dédié. Cela revient, chez soi, à posséder une box pour la télévision, une box pour la téléphonie, une box pour le WiFi et une autre pour les voisins !

Défi n°1 : réduire les coûts

Le problème : Les coûts de déploiement, d'infrastructure et de gestion sont multipliés inutilement.

La solution : Mutualiser le réseau pour rationaliser les coûts et simplifier la gestion.

Défi n°2 : limiter les interférences radio

Le problème : Les différents réseaux WiFi et IoT du magasin sont en concurrence

La solution : Synchroniser les différents réseaux avec un cerveau unique et des bornes compatibles WiFi et IoT.

Défi n°3 : Concilier sécurité et flexibilité

Le problème : L'intégration de nouveaux services est rendue complexe par la segmentation des réseaux.

La solution : Pré-configurer des bulles de sécurité (VLAN) dans un écosystème maîtrisé par la DSI.

Défi n°4 : Garantir la disponibilité du service

Le problème : La redondance coûte trop cher pour être mise en œuvre sur l'ensemble des différents réseaux.

La solution : La mutualisation des infrastructures rend possible une redondance intégrale du réseau, pour une disponibilité inégalable à moindre coût.



Intersport a sollicité Wifirst pour moderniser et fiabiliser le WiFi de ses points de vente. Les solutions Wifirst sont utilisées quotidiennement par les équipes des 470 magasins Intersport et Blackstore du groupement

Les solutions de Wifirst pour vous aider à relever ces défis

Un portefeuille complet de prestations et de compétences technologiques.

Nos gammes de solutions couvrent tous les aspects de l'infrastructure réseau pour vous offrir des solutions de bout en bout réellement adaptées à vos enjeux de productivité, de satisfaction des utilisateurs, de disponibilité et de sécurité.



ACCÈS INTERNET



SD-WAN



WIFI



IOT



RÉSEAUX FILAIRES



FIREWALL

Un accompagnement sur-mesure et des modèles de delivery flexibles

Notre approche "Réseau as a Service" simplifie la gestion des activités et des projets d'innovation, en réduisant vos coûts d'investissements et d'exploitation.



CONCEPTION



AUDIT



DÉPLOIEMENT



SUPERVISION



MAINTENANCE



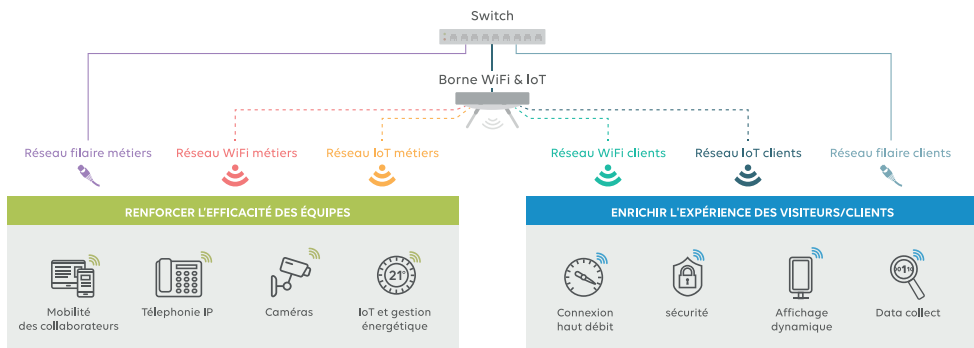
HOTLINE



Les Mousquetaires ont choisi Wifirst pour connecter leurs 3000 points de vente avec une solution de connectivité sur-mesure intégrant la couverture IoT des étiquettes électroniques

Augmenter la performance en réduisant les coûts ? C'est possible avec un réseau unifié !

Le réseau unifié mutualise les infrastructures pour une performance renforcée



Les bénéfices du réseau unifié.

RÉSEAU SEGMENTÉ Coûts démultipliés	RÉSEAU UNIFIÉ Coûts rationalisés
Chantier de déploiement multiples	Chantier de déploiement unique
Infrastructures LAN / WLAN dédiées	Infrastructures mutualisées
Factures électriques multipliées	Factures électriques divisées
Coûts de gestion alourdis	Gestion homogénéisée
Terminaux dédiés à chaque réseau	Parc de terminal optimisé
Accès internet dédié à chaque réseau	Accès internet rationalisé et redondé

À propos de Wifirst

Depuis 2002, Wifirst accompagne les professionnels dans tous leurs enjeux de connectivité. Nous optimisons votre infrastructure réseau pour garantir une réelle valeur opérationnelle en trouvant le juste équilibre entre flexibilité, sécurité et performance.

250 000

bornes WiFi opérées

+20 ans

d'innovation continue

300

collaborateurs



Contact :

Eric Garand

06 89 93 54 58

eric.garand@wifirst.fr

26 rue de Berri

75008 Paris

